



Kierownik Terytorialny (K/M)

RYNEK WETERYNARYJNY

Miejsce pracy:
Warszawa i okolice

Do naszego zespołu **Vetoquinol Biowet** poszukujemy osoby, która chce rozwijać swoją karierę w sprzedaży produktów weterynaryjnych i budować długofalowe relacje z lekarzami. Szukamy kandydata nie tylko z doświadczeniem, ale przede wszystkim z właściwą postawą – zaangażowanego, otwartego i nastawionego na współpracę.

Zakres zadań:

- realizacja planów sprzedażowych w wyznaczonym obszarze
- promocja i sprzedaż produktów weterynaryjnych dostępnych głównie w kanałach medycznych
- budowanie i rozwijanie relacji z lekarzami weterynarii oraz klientami w lecznicach
- prowadzenie wizyt handlowych zgodnie z harmonogramem
- skuteczne prowadzenie rozmów i negocjacji handlowych
- organizacja i prowadzenie spotkań oraz prezentacji produktowych
- reprezentowanie firmy podczas wydarzeń branżowych (kongresy, konferencje)
- raportowanie działań w systemie CRM oraz bieżąca analiza wyników sprzedaży

Wymagania:

- wykształcenie wyższe (mile widziane kierunki weterynaryjne, farmaceutyczne lub przyrodnicze)
- min. 2 lata doświadczenia w sprzedaży w branży farmaceutycznej (weterynaryjnej lub ludzkiej)
- doświadczenie w pracy z klientem profesjonalnym (np. lekarze) lub gotowość do jego rozwoju
- umiejętność budowania relacji oraz prowadzenia działań sprzedażowych
- wysoka motywacja, samodzielność i dobra organizacja pracy w terenie
- czynne prawo jazdy kat. B
- znajomość MS Office
- mile widziana znajomość języka angielskiego

Szukamy osoby, która:

- jest otwarta, naturalna i dobrze odnajduje się w pracy relacyjnej
- chce się rozwijać i zdobywać doświadczenie w stabilnej firmie z tradycjami
- jest ambitna, ale nastawiona na długofalową współpracę i trwałe efekty

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- kompleksowe wdrożenie – wsparcie przełożonego oraz zespołu w terenie
- pracę w firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej i przyjaznej atmosferze
- atrakcyjny system premiowy powiązany z wynikami
- samochód służbowy, telefon, laptop
- środki na działania reprezentacyjne i pracę z klientem
- prywatną opiekę medyczną oraz pakiet ubezpieczeniowy
- świadczenia w ramach funduszu socjalnego

Zainteresowane osoby prosimy o aplikowanie na adres:

poland_rekrutacja@vetoquinol.com

W przypadku pytań zapraszamy do kontaktu:

tel. 605 500 581

Na dokumentach prosimy o dopisanie klauzuli: „Na podstawie art. 7 ust. 1 RODO oświadczam, iż wyrażam zgodę na przetwarzanie przez administratora, którym jest Vetoquinol Biowet Sp. z o.o. w Gorzowie Wielkopolskim moich danych osobowych w celu przeprowadzenia procedury rekrutacji. Powyższa zgoda została wyrażona dobrowolnie zgodnie z art. 4 pkt 11 RODO.”



Vetoquinol Biowet Sp. z o.o., ul. Kosynierów Gdyńskich 13-14, 66-400 Gorzów Wlkp.

Niniejszym informujemy, że w Vetoquinol Biowet Sp. z o.o. w Gorzowie Wielkopolskim obowiązuje Wewnętrzna Procedura Ochrony Sygnalistów dostępna na stronie vetoquinol.pl w zakładce Kim jesteśmy? Vetoquinol Polska.